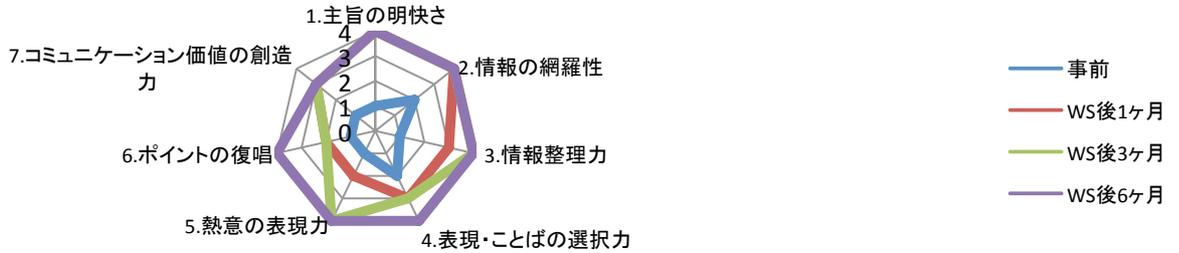


プレゼンテーションワークショップ効果測定結果(1/2)

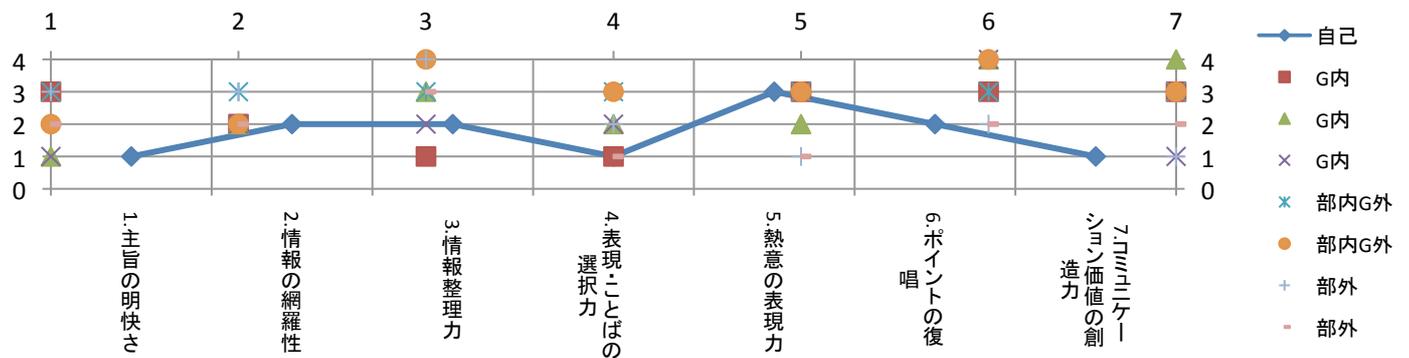
所属 第X営業部 氏名 永地 有雄様

測定日 ○ WS前(年月日) ○ WS後1ヶ月(年月日) ○ WS後3ヶ月(年月日) ● WS後6ヶ月(年月日)

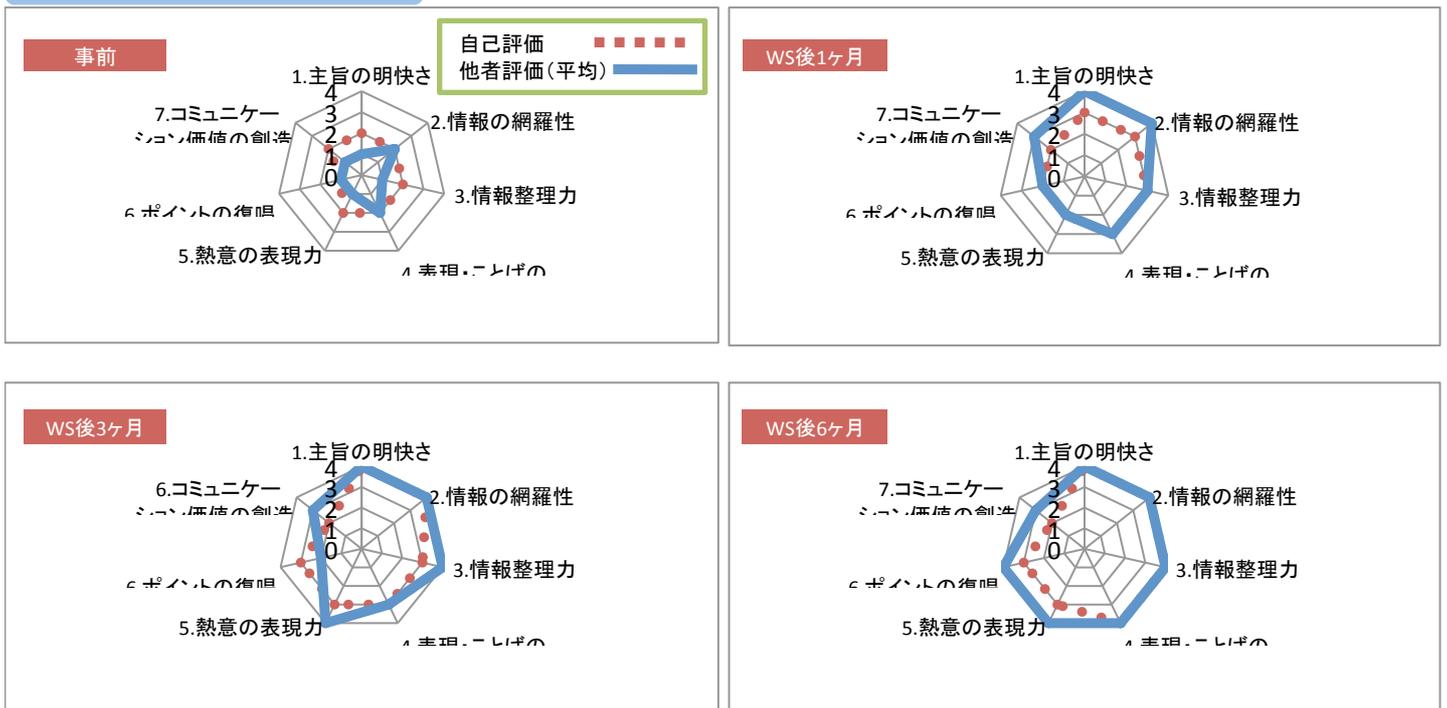
総合コミュニケーション力評価



評点分布



自己評価/他者評価格差推移

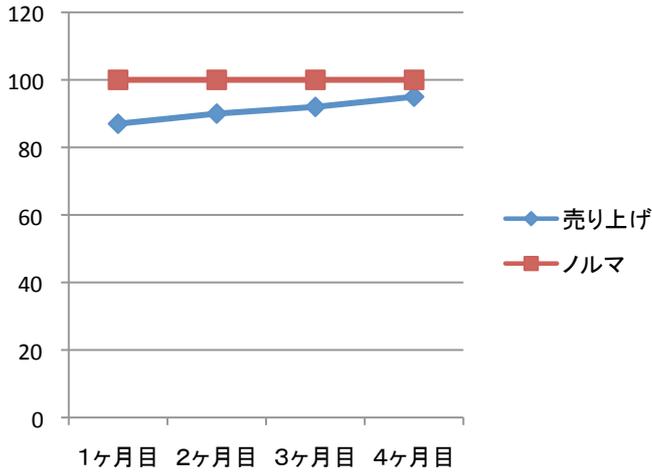


プレゼンテーションワークショップ効果測定結果(2/2)

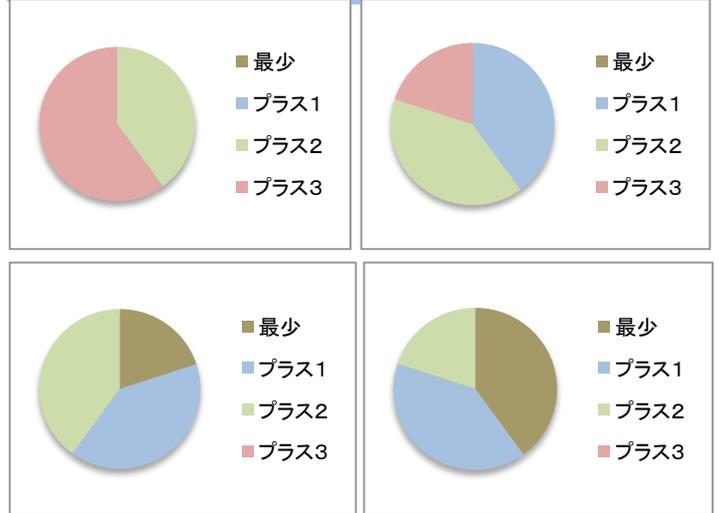
コミュニケーション価値の創造(評価者からのコメント一覧)

自分の考えを伝えるときの自信に満ちた表情や話し方に触発される
 いつもプラスアルファの情報もらえるので得をした気持ちになる
 自分の職責以上のことを常に考えている積極的な姿勢に感心する

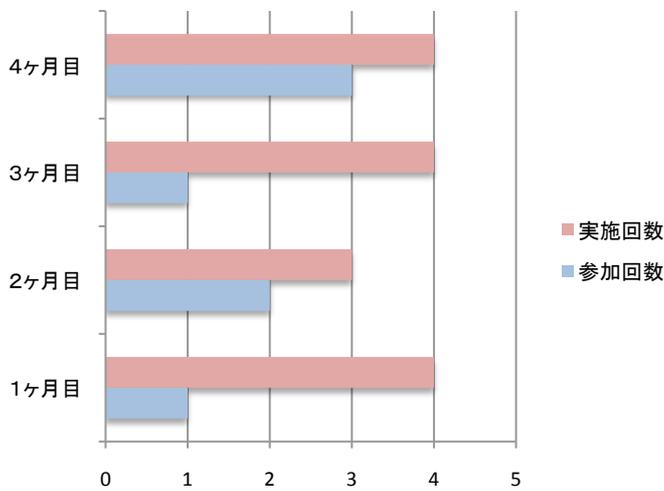
ノルマ達成率



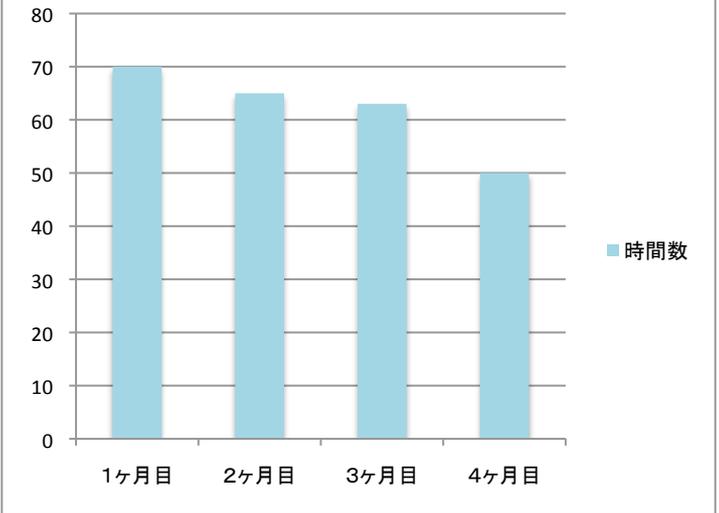
1案件成約までの訪問回数



製品学習会参加率



残業時間数



CSアンケート結果

雑談の中に意外とためになる情報があるので、毎回会うのが楽しみである。
 人の話を聞くのが上手で、気がつくと自分が好き勝手に話している事が多い。商談の後、なぜかすっきりする。
 自社製品を心から愛しているのが、よくわかる。
 自信をもって勧めてくれるので、安心できる。

.....

作成日 : 20XX年X月X日

作成者 : 株式会社アドバンスエイチアール 三宅明子